



PÔLE

OSS

E-COMMERCE



Envoi du Net, leader de solutions E-commerce et Rise Partners, cabinet de conseil en stratégie et financement, lancent OSS E-Commerce, le premier pôle dédié aux e-commerçants en France.

Qui est Envoi Du Net ?

Créée en 2013 par des E-commerçants pour des E-commerçants, Envoi du Net est une communauté regroupant plus de 800 e-commerçants, transporteurs et logisticiens. En appliquant le vieil adage: "l'union fait la force", c'est-à-dire en unissant les volumes d'expédition, ainsi que l'expérience logistique de ses partenaires, Envoi du Net profite des meilleurs technologies, logisticiens et transporteurs de colis, aux meilleurs tarifs, pour la gestion des expéditions e-commerce.

Qui est Rise Partners ?

Rise Partners est un cabinet de conseil en stratégie et financement pour les entreprises innovantes, créé en 2019. Rise Partners aide les entreprises à intégrer l'innovation afin d'accélérer leur croissance. Ce cabinet rassemble plus de 150 mentors, investisseurs et partenaires, constituant un écosystème unique dédié à l'innovation et à la croissance.

Le Pôle OSS e-commerce propose un écosystème complet dédié aux e-commerçants.

Le pôle OSS E-commerce inclut :

- **Des services illimités** de partenaires clés : transport, logistique, marketing, SAV...
- **Conseils personnalisés et conditions préférentielles** sur les contrats de transport, de stockage, et de logistique
- **Participation illimitée** à nos live sessions avec des experts
- **Visibilité accrue** au sein d'un réseau



Détails des services inclus dans le pôle OSS E-Commerce 470€ / an



Services compris	Durée/Limite	Particularité / Avantages
Accès avantages partenaires, live sessions, pitch training, événements Rise, visibilité sur LinkedIn (2500+ abonnés)	Illimité	-
3 jetons experts (1h par jeton) : finance, commercial, marketing...	3h	Prix habituel : 150€ / jeton
Contrats de transports agressifs	3 mois	Jusqu'à 80% d'économie et jusqu'à 50% par rapport aux tarifs publics au-delà de 3 mois
WMS : si logistique internalisée	1 shot	Frais d'intégration offerts jusqu'à 4000€
WMS gratuit avec possibilité de visionner la préparation des colis	Illimité	-
Gestion de vos stocks : entrées en stock dans nos entrepôts	Installation	Prix coûtant
Conseil pour packaging, personnalisation etc.	1 jour	Offert : conseils logistiques 1 jour
Audit d'identification des besoins de stratégie digitale	RDV d'1h	RDV offert, définition des besoins et étude de la stratégie à mettre en place

Services supplémentaires accessibles

Service	Durée/Limite	Prix HT / détails
Jetons "conseils" : 1h avec un expert finance, commercial, marketing...	Illimité	150€ par jeton. 5 jetons: 650€ / 10 jetons: 1200€
Programme d'accompagnement	6 semaines	Ticket d'admission, 2ème promotion, 500€ HT, programme de 6 semaines gratuit, sous réserve de financement
Support Envoi du Net (IT, CSM, Commerce, SAV)	Prix habituel : 1500€ / mois	Gratuit 1 an / 75% de remise la 2ème année / 50% les années suivantes
Ship up : expérience post achat, réduit les demandes au service client et permet une meilleure expérience de livraison pour le client du e-commerçant	3 mois	Gratuit, puis prix au colis en fonction du volume client
Audit Boutique plan de transport/ audit check out boutique	1 shot	Offert : Mise à disposition d'un expert transport sur une journée
TMS	Illimité	Gratuit pour les clients historiques d'Envoi du Net et d'OSS
Edition d'étiquettes	Illimité	20cts par étiquette
Recrutement	-	20% réduction
Espace de co-working Sophia / Aix/ Marseille/ Martigues	-	selon besoin - avantages ou réduction sur prix initial
Sourcing	-	sur demande
Accompagnement marketing digital 360°	-	selon besoin : audit, SEO, stratégie contenu, gestion comptes GG et meta ads, gestions campagnes publicitaires
Labo photo	-	sur demande

Témoignage d'une e-commerçante



Caroline Gouniot
Directrice Opérationnelle
chez Project Web

"Une gamme de services particulièrement alignés sur les besoins des e-commerçants. Ces avantages auraient pu réduire nos coûts opérationnels de manière substantielle, tout en améliorant l'efficacité de nos opérations.

La disponibilité d'un réseau de partenaires qualifiés et l'utilisation d'outils performants auraient aussi facilité une adaptation plus rapide aux évolutions du marché et aux changements dans les habitudes de consommation. En fait, un accompagnement tel que celui offert par OSS aurait été un levier important pour propulser notre développement et optimiser nos stratégies face aux défis continus de l'e-commerce."

Une question?

Trouvons l'offre faite pour vous :



Valérie Salone

Program Manager

contact@oss-e-commerce.com

Pour en savoir plus,
Rendez-vous sur le site
OSS E-Commerce

